

An aerial photograph of a port scene. On the left, a large container ship is docked at a pier with yellow cranes. A smaller tugboat is positioned next to it. On the right, another large container ship is sailing on the water, leaving a white wake. The water is a deep teal color.

Waarom Arrow voor VMware by Broadcom?

Samen door verandering navigeren

ARROW

vmware®
by Broadcom

EEN PARTNERSCHAP GEBASEERD OP VERTROUWEN

In tijden van onzekerheid hebt u een partner nodig die u kunt vertrouwen.

Sinds de overname van VMware door Broadcom hebben we gekeken naar wat er op de markt gebeurt en hebben we actie ondernomen, de structuren opgezet en alles in gereedheid gebracht om u zo goed mogelijk door deze overgangperiode te leiden en te ondersteunen.

We begrijpen dat u vragen hebt die nog moeten worden beantwoord en willen u geruststellen dat we, met onze jarenlange ervaring in nauwe samenwerking met leveranciers en als huidige strategische partner van VMware by Broadcom, ideaal gepositioneerd zijn om u de antwoorden te geven die u nodig hebt, zodat u duidelijkheid kunt krijgen over uw huidige situatie, eventuele onmiddellijke problemen met uw bedrijfscontinuïteit kunt oplossen en verder kunt gaan.

De situatie ontwikkelt zich nog steeds, maar hier is alles wat u moet weten over de veranderingen tot nu toe in het productportfolio en het partnerprogramma.

VEREENVOUDIGD AANBODPROGRAMMA EN LICENTIEMODEL

VMware by Broadcom is begonnen aan een strategische evolutie om het aanbod te stroomlijnen en over te schakelen van traditionele vaste licenties naar een modern model op abonnementbasis. Deze cruciale transformatie is ontworpen om klanten te helpen voortdurende innovatie, snellere time-to-value en voorspelbare investeringen te behalen.

Het productportfolio is ook vereenvoudigd, waarbij de VMware Cloud Foundation-divisie nu twee primaire aanbiedingen heeft: VMware Cloud Foundation en VMware vSphere Foundation.

- **VMware Cloud Foundation** is een toonaangevende hybride cloudoplossing van ondernemingsklasse die is ontworpen voor grote en middelgrote ondernemingen en die veilig, veerkrachtig en kostenefficiënt beheer van bedrijfskritische en moderne toepassingen mogelijk maakt.
- **VMware vSphere Foundation** is een vereenvoudigd workloadplatform op ondernemingsniveau voor middelgrote tot kleinere klanten. Het integreert vSphere met intelligent operationeel beheer en biedt betere prestaties, beschikbaarheid en efficiëntie met meer zichtbaarheid en inzichten.

Optionele uitbreidingsoplossingen zoals VMware vSAN, VMware Cloud Disaster Recovery en VMware Cloud Ransomware Recovery zijn beschikbaar voor beide aanbiedingen. U kunt contact opnemen met onze lokale experts om meer te weten te komen over alle extra beschikbare uitbreidingen.

HOUD HET MOMENTUM VOOR UW BEDRIJF VAST MET ONDERSTEUNING VAN ARROW

Als u klanten hebt die op zoek zijn naar verlengingen en u niet zeker weet welke oplossing u in het nieuwe portfolio moet plaatsen, neem dan contact met ons op.

Arrow gebruiken als uw enige aanspreekpunt is de snelste manier om hulp en advies te krijgen. Of u nu meer informatie nodig hebt over het nieuwe productportfolio, licenties of andere problemen die van invloed zijn op uw bedrijf, onze meer dan 100 toegewijde VMware-teams in 25 landen zijn slechts een telefoontje van u verwijderd.

Onze ervaren lokale teams zullen niet alleen hun best doen om het probleem op te lossen, maar ze zullen ook een stapje verder gaan, advies geven over waar verbeteringen kunnen worden aangebracht en alles doen wat ze kunnen om u te helpen de kern van uw bedrijfsdoelen te bereiken en te vinden waar uw niche in de markt mogelijk is, om de groei van uw bedrijf te ondersteunen.

BROADCOM ADVANTAGE PARTNER PROGRAM

Sinds Broadcom VMware heeft overgenomen, zijn er belangrijke wijzigingen aangebracht in het partnerprogramma. Het is nu een privé, op uitnodiging gericht, vertrouwd programma dat u de mogelijkheden biedt om uw bedrijf te groeperen door middel van vereenvoudigde prijzen, betere marges en krachtigere voordelen.

Het Advantage Partner Program-kader biedt gedifferentieerde beloningen op basis van de waarde die u levert aan klanten, uw toewijding aan uw partnerschap met VMware by Broadcom en per bedrijfseenheid en partnertransactietypes.

Door meerdere wegen naar succes te bieden, kunt u zich richten op uw unieke bedrijfsmodel en prioriteiten die aansluiten bij uw bedrijfsfocus. Een geregistreerde partner worden in het Broadcom Advantage Partner Program is de eerste stap; van daaruit beslist u waar u wilt investeren, met dien verstande dat hogere investeringen hogere beloningen opleveren.

Het programma biedt verschillende voordelen voor VMware by Broadcom-partners:



Vereenvoudigde aanpak: Vergelijkbare niveaus die verlengingen en EAR erkennen, aanzienlijk minder SKU's, geactualiseerde aanbiedingen en meer waarde voor klanten.



Omzetgroei: Kansen voor op abonnementen gebaseerde aanbiedingen met een hogere waarde.



Portfolio aanbod: Promotie van een aantrekkelijk portfolio van uitbreidingsproducten.



Winstgevendheid: Hogere marges vooraf en meer mogelijkheden voor diensten met toegevoegde waarde.



Resourcing en ondersteuning: Minder kanaalconflicten en gestroomlijnde tools.

Als u zich zorgen maakt over het nieuwe partnerprogramma of niet zeker weet wat de juiste weg voorwaarts is, neem dan rechtstreeks contact op met Arrow, zodat we kunnen kijken naar de specifieke behoeften van uw bedrijf en u kunnen helpen bij het plannen van uw volgende stap.





ARROW – STABIEL DOOR VERANDERING

Bij Arrow geloven wij dat een samenwerkingsverband meer is dan alleen een zakelijke transactie.

Het gaat om het opbouwen van een langdurige relatie op basis van vertrouwen, ondersteuning en wederzijdse groei. Als u voor het eerst een VMware by Broadcom-partnerschap aangaat, kan een ervaren distributeur aan uw zijde het verschil maken om het maximale uit uw traject te halen.

Als u interesse heeft om partner te worden en meer informatie wilt, zou u eerst contact met ons kunnen opnemen.

ONBOARDING VAN PARTNERS

Ons uitgebreide onboardingplan biedt een solide basis voor nieuwe partners voor succes met VMware by Broadcom.

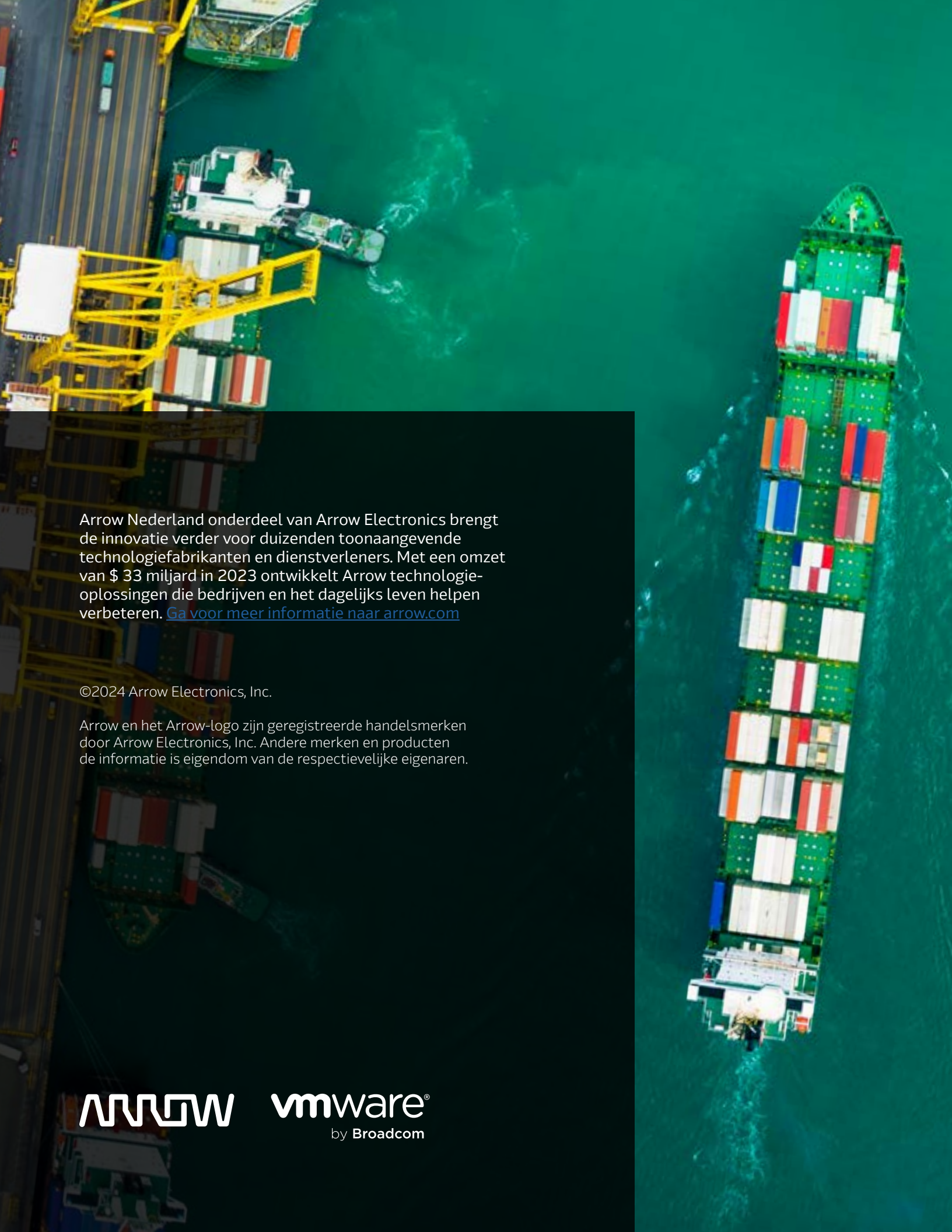
Onze plannen van 30, 60 en 90 dagen behandelen de basisprincipes van:

- Verkoop en technische ondersteuning
- Toegang tot training voor online tools en hulpmiddelen
- Een VMware Broadcom go-to-market bouwen
- Leren over de waardepropositie van VMware by Broadcom
- Belangrijke boodschappen begrijpen
- En meer...

Uw Arrow-kanaalmanager staat tijdens dit proces klaar om u bij elke stap volledig te ondersteunen.

VOLGENDE STAPPEN

Als u meer wilt weten over de vele voordelen van samenwerking met Arrow voor de ondersteuning van uw VMware by Broadcom-traject, neem dan contact met ons op.



Arrow Nederland onderdeel van Arrow Electronics brengt de innovatie verder voor duizenden toonaangevende technologiefabrikanten en dienstverleners. Met een omzet van \$ 33 miljard in 2023 ontwikkelt Arrow technologieoplossingen die bedrijven en het dagelijks leven helpen verbeteren. [Ga voor meer informatie naar arrow.com](https://arrow.com)

©2024 Arrow Electronics, Inc.

Arrow en het Arrow-logo zijn geregistreerde handelsmerken door Arrow Electronics, Inc. Andere merken en producten de informatie is eigendom van de respectievelijke eigenaren.

ARROW

vmware®
by **Broadcom**